

## Klaus Niemöller

Diplom Kaufmann  
Systemischer Business Coach (dvct & DVNLP)

Jahrgang 1961

Klaus Niemöller steht für ziel- und lösungsorientiertes Vorgehen bei Beratungs-, Trainingsprojekten und im Coaching. Er versteht sich als ein interaktiver Unterstützer und Prozessbegleiter zur eigenverantwortlichen Lösungsfindung seiner Kunden.

Er sichert nachhaltige und vertrauensvolle Lösungen für Kunden – dabei immer professionell, wertschätzend, konkret, weit- sowie umsichtig.



<b>Berufserfahrung</b>	5 Jahre	Lufthansa Technical Training GmbH Head of Sales Support / - Produktmanagement
	5 Jahre	Deutsche Telekom AG T-Punkt Vertriebsgesellschaft GmbH Leiter T-Punkt Business in Frankfurt Main T-Systems International GmbH Senior Manager Corporate Marketing & Brand Management
	6 Jahre	SanTerra Vertriebs GmbH; Geschäftsführung sowie Schäfer & Partner GbR - Marketing & Vertriebsconsulting
	3 Jahre	GenoConsult GmbH Unternehmensberater und Projektleiter
	7 Jahre	Selbständiger Unternehmensberater & Interimsmanager für Marketing, Kommunikation und Verkaufsprojekte
	3 Jahre	Handelsvertreter für Alfa Metalcraft Corporation (AMC)
<b>Qualifikationen / Weiterbildungen</b>		Studium Betriebswirtschaftslehre Johann Wolfgang von Goethe Universität in Frankfurt/M. Systemischer Business Coach (zertifiziert nach dvct und DVNLP) NLP Coach, Practitioner & Master (DVNLP) Train the Trainer u.v.m.
<b>Branchenerfahrung</b>	Luftfahrt Banken & Versicherungen IT & Telekommunikation Gesundheitsmarkt	Aus- & Weiterbildung Unternehmens- & Kommunikationsberatung Internet & Software Nahrungsergänzungsmittel
<b>Business Coaching Schwerpunkte</b>	<u>Kernkompetenzen:</u> Führungsstil – Kompetenzerweiterung – Konfliktlösung - Change Management – Stressbewältigung – Moderation – Unterstützung bei der Lösungsfindung akuter Probleme im Unternehmen	